

כל הצוות

לקוחות

חברי צוות שדה

מדיניות עמלות עבור הפניות ספקים

מדי פעם, לקוחות ומכרים, שהתוודעו אל השירות אותו החברה מספקת, רוצים שגם חבריהם, בני משפחותיהם ומכריהם ייהנו מהישגים דומים ובוחרים להפנותם לשירות הייעוץ העסקי באקספדיטור מאיץ עסקים בע"מ.

להלן מדיניות החברה בנוגע לחליפין בתמורה להפניה של לקוחות:

- **"נבחר"** – לקוח פוטנציאלי, בעל עסק, מנכ"ל או עובד בעסק או אדם שנזקק לשירות, שהופנה לקבלת שירות בחברתנו.
- **"חבר צוות שדה"** – האדם או החברה שהפנו את הלקוח הנבחר לקבלת שירות בחברתנו.
- **"עמלת הפנייה"** - עמלה שמקבל חבר צוות השדה עבור ההפניה ושיעורה עומד על 10% מערך מרכיב השירות בעסקה, שנחתמה ושולמה על ידי הלקוח, כל עוד פרטיו של הלקוח שהופנה לא היו קיימות ברשימות במועד ההפניה ולא הוגש טופס בחירה שנראה בברור שהמגיש אותו גרם ללקוח לפנות ולסגור.
- העמלה תינתן רק לעסקאות שנחתמו, שולמו והחלה אספקת השירות עבורן.
- במידה והעסקה בתשלומים, תועבר עמלה עבור כל תשלום, שנפרע בפועל.
- אם שם האדם שהופנה כבר היה קיים במערכת ויש כבר חבר צוות שדה אחר שהפנה אותו מוקדם יותר, העמלה תשולם לחבר צוות שדה שהפנה ראשון את אותו נבחר לשירות. לא תשולם פעמיים עמלה חופפת עבור אותו נבחר.
- אם הנבחר כבר היה קיים ברשימות הדיוור, אך עבר זמן רב מאז הפניות הקודמת, וכעת חבר צוות שדה חדש עורר אותו להרשמה, חבר הצוות יקבל עמלה בשיעור של 2% מערך השירותים בעסקה.



שלמות



אכפתיות



פשטות



תוצאות



העמלה תיציבר לזכות חבר צוות השדה בחשבון מיוחד השייך לאקספדיטור מאיץ עסקים בע"מ וניתן לקבל את תמורתה באופנים שונים לרבות:

- העברה על שם חבר צוות השדה או על שם החברה אותה הוא מייצג כולל מע"מ מול חשבונית מס, שינפיק חבר צוות השדה או החברה אותה הוא מייצג.
- זיכוי בעבור קבלת שירותים כולל סמינרים וייעוץ שיתקבלו בעתיד.
- תמורה בצורה אחרת המוסכמת על חבר צוות השדה .

חבר צוות השדה ידאג לחשבונית כחוק עבור קבלת העמלה.

אז התבונן מסביב, ומצא מי אתה רוצה שייהנה מהשירותים ומהטכנולוגיה הניהולית לעסק ולחיים אותה אנו מספקים.

עפר פלאוט

מייסד